

PROGRAMME DE FORMATION

IDENTIFICATION	DEFINIR VOS PRIX
OBJECTIFS	- Définir une méthode pour établir le coût d'un chantier, d'une prestation ou d'une fabrication. - Calculer ses coûts de revient pour déterminer ses prix de vente à partir d'une méthode simple adaptée à son activité. - Mettre en place un modèle de calcul informatisé pour optimiser son chiffre.
Public	Chef d'entreprise, conjoint(et collaborateur, demandeur d'emploi et salarié
Nombre de places	4 personnes minimum – 12 places
Prérequis	Avoir un projet de création, reprise ou de développement d'entreprise
Modalités de formation et d'accès	Formation en présentiel - Entretien individuel et Bulletin d'inscription
Délai d'accès	de 1 à 30 jours avant le démarrage s'il y a une prise en charge par un organisme financeur. (Nous contacter pour toute information complémentaire).
Durée	14h00 (9h-12h30/13h30-17h)
Tarif	420 € Possibilité de prise en charge partielle ou totale en fonction de votre statut
CONTENU	Tour de table Jour 1 Matin : Les notions élémentaires de gestion - Éléments constitutifs du coût de revient : coût d'achat, production, distribution, préparation, administratif... - Charges et dépenses de l'entreprise : variables, fixes... - Seuil de rentabilité, point mort et notions de marge sur coût variable - Impact du régime juridique, fiscal et social - Coût horaire chantier/produit/services Après-midi : La méthode de calcul du coût de revient - Détermination des dépenses à couvrir de l'entreprise - Évaluation des heures productives - Impact de la rémunération du dirigeant et de ses cotisations sociales - Détermination du coût horaire de la structure - Intégration des charges variables et détermination du coût de revient global d'une activité - Étude de cas à partir d'exemples concrets sur tableau informatique Jour 2 Matin : La mise en place de votre outil de calcul - Saisie des données personnelles du stagiaire à partir de ses propres documents - Synthèse des résultats Après-midi : Le passage du coût de revient au prix de vente - Prise en compte des éléments du marché : remises fournisseurs, prix des concurrents, etc... - Passage du coût de revient comme outil d'aide à la décision - Importance du contrôle de l'évolution du coût de revient
Nom du formateur référent	Christophe ORTIZ – Développeur d'affaires -Relation client
Moyens pédagogiques	<u>Moyens matériels</u> : salle de cours, vidéo projecteur, TBI, PC. <u>Moyens pédagogiques</u> : Alternance de cours théorique et d'ateliers pratiques : étude de cas, QCM, vidéo. Chaque stagiaire recevra un support papier ou numérique reprenant tous les thèmes abordés.
Évaluation et validation	Questionnaire d'évaluation et évaluation des acquis à l'issue de la formation Questionnaire de satisfaction
Attestation de fin de formation et de présence	Remises en fin de formation.
Lieu	Chambre de Métiers et de l'Artisanat de l'Ariège, 2 Rue Jean Moulin, 09000 Foix.
Accessibilité	La Chambre de Métiers et de l'Artisanat accueille les personnes en situation de handicap. Référent Handicap : Patrick ATTARD 05 34 09 88 14 / p.attard@cma-ariège.fr
Contact	Service formation Tel : 05.34.09.88.04 – formationcontinue@cma-ariège.fr

CMA-FC-FP-DEFINIR-SES-PRIX-V3
MAJ 18/03/2024