

Catalogue Formations

Découvrez les formations
proposées par la CMA de l'Ariège

2025



Chambre
de **Métiers**
et de l'**Artisanat**

OCCITANIE

ARIÈGE

Soyons les artisans de votre réussite

La Chambre de Métiers et de l'Artisanat est la maison de tous les artisans. Nous accompagnons ceux qui veulent créer, évoluer ou transmettre la beauté du geste. Nous vous aidons à développer votre entreprise par le conseil et la formation.

accessible à
tout public



Chers collègues artisans, votre Chambre de Métiers a besoin de votre soutien. Participez au financement de l'apprentissage en versant directement votre taxe d'apprentissage à la CMA de l'Ariège en scannant ce QR CODE ou <https://tinyurl.com/yvxb49ye>

Sommaire

Formations collectives et individuelles

TRANSITION ÉCOLOGIQUE	5	GESTION - COMPTABILITÉ	13
DIAGNOSTIC NUMÉRIQUE	5	Gérez financièrement votre micro entreprise	
FORMATIONS À DISTANCE, TUTORÉES	6	GESTION - COMPTABILITÉ	14
CRÉATION - REPRISE D'ENTREPRISE	7	Gagnez en rentabilité - Faites parler vos chiffres	
Concrétisez vos projets		RÈGLEMENTAIRE	15
COMMERCIAL - COMMUNICATION	9	Faites des normes un atout	
Augmentez votre chiffre d'affaires et votre visibilité		MANAGEMENT - RESSOURCES HUMAINES - RSE	16
COMMERCIAL - COMMUNICATION	10	Optimisez les ressources de votre entreprise	
Rendez vos visuels plus attractifs		FORMATIONS QUALIFIANTES ET CERTIFIANTES	
NUMÉRIQUE - RÉSEAUX SOCIAUX - BUREAUTIQUE	11	- BM Brevet de maîtrise	17
Améliorez votre présence sur le web		- ADEA Adjoint(e) de dirigeant(e) d'entreprise artisanale	18
NUMÉRIQUE - SITE INTERNET	12	FORMATIONS MÉTIERS	19
Améliorez votre présence sur le web		Transformez vos passions en carrière	

Toutes les dates des formations sont ajustables en fonction de vos besoins.

Formations financées jusqu'à 100%.



La CMA 09 vous accompagne pour la recherche de votre financement, quel que soit votre statut :

- Artisan(e)
- Chef(fe) d'entreprise
- Conjoint(e) collaborateur(-trice)
- Salarié(e)
- Demandeur(-euse) d'emploi

Le montant de la prise en charge financière dépend de votre contribution pour la formation continue professionnelle et de votre secteur d'activité. Nous faisons le point avec vous en fonction de votre situation afin de vous donner toutes les informations dont vous avez besoin.

Contactez nous au 05 34 09 88 04
ou par mail : formationcontinue@cma-ariège.fr

Notre engagement qualité.



La CMA Occitanie est certifiée Qualiopi et Certif'Région pour l'ensemble de ses prestations de formation

Les certifications qualité Qualiopi et Certif'Région ont été délivrées au titre de la catégorie des actions suivantes :

- Actions de formation
- Actions de bilan de compétence
- Actions permettant de faire valider les acquis de l'expérience
- Actions de formation par apprentissage

Cette double certification atteste de la qualité du processus de formation mis en œuvre auprès des entreprises, des stagiaires et des apprenants ainsi que notre engagement dans un process d'amélioration continue de notre fonctionnement.

TRANSITION ÉCOLOGIQUE

Lancez-vous dans la transition écologique

Une conseillère spécialisée dresse un état des lieux de la situation environnementale de votre entreprise et vous propose :

- un plan d'actions concret pour intégrer les nouvelles pratiques environnementales à votre stratégie et découvrir les différentes aides disponibles,
- un audit énergie gratuit pour identifier les postes consommateurs d'énergie et prendre les mesures nécessaires à la maîtrise de vos consommations,
- l'obtention de labels qui valorise votre démarche en faveur de l'environnement.



Marie-Charlotte Carrere

Conseillère en développement durable

06.48.80.72.91 mc.carrere@cma-ariege.fr

DIAGNOSTIC NUMÉRIQUE

Réalisez un diagnostic numérique gratuit

Effectuez un état des lieux gratuit de vos pratiques numériques en matière de référencement, site internet, réseaux sociaux, choix de logiciels et sécurité.

Younes Nadi

Chargé de développement économique

06.02.03.96.58 y.nadi@cma-ariege.fr



LE +

La CMA met à votre disposition un auto-diagnostic en ligne qui permet de savoir où vous en êtes en matière de numérique.

<https://autodiag-num.artisanat.fr/>

FORMATIONS A DISTANCE, TUTORÉES

Vous souhaitez vous former à votre rythme ?

Votre CMA vous propose
de vous former à distance.
Découvrez notre offre de
formation en ligne sur

www.artisanat.fr/e-formation

• Des contenus opérationnels, élaborés par les experts métiers CMA,

• Accessible en quelques clics, 7j/7, 24h/24, pendant 30 ou 60 jours

• Des tuteurs-trices disponibles pour répondre à vos questions et soutenir votre motivation,

• Des prises en charge financières possibles pour ces formations.



Une offre simple
et flexible

Formations disponibles :

COMMUNICATION-COMMERCIAL

- ▾ Elaborer ma stratégie digitale - **5H**
- ▾ Référencement naturel : booster la visibilité de mon site internet - **5H**
- ▾ Réussir ma stratégie Facebook - **4H**
- ▾ Concevoir votre projet de site web - **4H**
- ▾ Prospecter et fidéliser ma clientèle - **4H**

GESTION COMPTABILITÉ

- ▾ Déterminer vos prix de vente - **4H**
- ▾ Bien gérer la trésorerie de mon entreprise - **4H**

RESSOURCES HUMAINES

- ▾ Maître d'apprentissage - **7H**
- ▾ Elaborer vos contrats de travail en toute sécurité dans une perspective RSE - **5H**
- ▾ Devenir artisan manager - **4H**
- ▾ Attirer, développer et fidéliser les talents - **4H**

RÈGLEMENTATION

- ▾ Hygiène alimentaire pour l'activité de restauration commerciale
10H À DISTANCE ET 4H EN PRÉSENTIEL

PILOTAGE

- ▾ Intégrer le développement durable - **5H**



Nos formations en ligne sont représentées par le pictogramme dans notre catalogue des formations.

Concrétisez vos projets



CRÉER SA MICRO-ENTREPRISE



- Identifiez le cadre juridique social et fiscal
- Mettez en oeuvre les outils de gestion pour le pilotage
- Identifiez les calendriers en prenant connaissance des démarches d'immatriculation



CRÉER SON ENTREPRISE



- Choisissez un statut adapté à votre projet : forme juridique, régime fiscal, critères de choix d'activité
- Appréhendez les mécanismes financiers de base en réalisant le prévisionnel
- Calculez le chiffre d'affaires prévisionnel et vos charges
- Identifiez les obligations sociales et fiscales



DURÉE : 2 jours



DATES : Nous contacter



DURÉE : 2 jours



DATES : Nous contacter



Formation collective en présentiel



Formation individuelle à distance

Les experts du mardi

La CMA Occitanie propose tous les mardis, de 13h à 14h des webinaires sur des sujets concrets pour aider les entreprises au quotidien.

Exemples de thématiques abordées :

- Une micro entreprise c'est quoi ?
- SARL ou SAS : les bonnes questions à vous poser.
- Pourquoi reprendre une entreprise plutôt que de la créer ?
- Crise de l'énergie : quelle stratégie adopter face à la hausse des prix ?

Vous vous inscrivez pour réserver votre place et vous pouvez visionner, en direct ou en replay, le webinaire que vous avez choisi, de chez vous, sur votre ordinateur, smartphone ou tablette.

L'accès à nos webinaires est gratuit.



www.artisanat-occitanie.fr/webinaires/

Création - Reprise d'entreprise

Concrétisez vos projets en étant accompagné



CONSTRUIRE ET SÉCURISER VOTRE PROJET DE CRÉATION



- Vérifiez la cohérence du projet - Réglementation.
- Choisissez le bon statut et appréhendez les incidences fiscales, sociales et financières.
- Elaborez votre étude de marché, stratégie commerciale, plan de communication.
- Déterminez vos ressources financières nécessaires.
- Préparez vos démarches d'immatriculation.

🕒 DÉROULEMENT : 22 heures

Soit 14h avec une formation en présentiel ou à distance et 8 heures d'accompagnement individuel



CONSTRUIRE, SÉCURISER ET FINANCER VOTRE PROJET DE REPRISE



- Vérifiez la cohérence du projet - Réglementation.
- Définissez les modalités de reprise de l'entreprise.
- Identifiez les méthodes d'évaluations entreprise.
- Choisissez le bon statut et appréhendez les incidences fiscales, sociales et financières de votre choix.
- Réalisez votre prévisionnel et plan d'affaires.
- Déterminez les ressources financières nécessaires et les financements mobilisables.
- Préparez vos démarches d'immatriculation.

🕒 DÉROULEMENT : 27 heures

Soit 14h avec une formation en présentiel ou à distance et 13 heures d'accompagnement individuel



Formation collective en présentiel



Formation individuelle à distance

LE +

Votre conseiller vous accompagne les trois premières années de votre activité pour sécuriser votre développement.



Nous accompagnons individuellement le porteur de projet pour son implantation, son étude de marché, son montage prévisionnel, sa recherche d'aides et de financement et son besoin de formation.



Augmentez votre chiffre d'affaires et votre visibilité

PARCOURS COMMERCIAL

Construire votre stratégie commerciale

Maîtriser vos techniques de vente

Vous affirmer à l'oral et savoir convaincre



1

2

3



CONSTRUIRE VOTRE STRATÉGIE COMMERCIALE

- Réalisez un diagnostic de votre environnement et de votre entreprise.
- Définissez une stratégie de développement, mettez en place un plan d'actions commerciales : marketing relationnel, actions de visibilité, de conquête et de fidélisation.
- Pilotez et suivez votre projet : mesurez la rentabilité des actions, choix des indicateurs.

DURÉE : 2 jours
 DATES : Nous contacter



PROSPECTER ET FIDÉLISER VOS CLIENTS

- Développez une méthode pour concevoir une stratégie de prospection.
- Préparez une action commerciale performante pour développer votre portefeuille de prospects et de clients.

DURÉE : 2 jours
 DATES : Nous contacter



PROSPECTER ET FIDÉLISER SA CLIENTÈLE EN LIGNE

- Identifiez et exploitez vos atouts marketing.
- Utilisez des leviers stratégiques de développement de votre clientèle.
- Choisissez les outils et techniques de prospection et de fidélisation adaptés à votre clientèle.

DURÉE : 4 heures
 DATES : dates aux choix



RÉUSSIR UNE MANIFESTATION PROFESSIONNELLE

N'hésitez pas à apporter des images de vos stands pour la personnalisation de votre formation

- Maîtrisez la méthodologie pour structurer et organiser votre participation à un salon ou une manifestation.
- Définissez les actions à planifier avant, pendant et après.
- Préparez une communication adaptée aux objectifs définis.

DURÉE : 1 jour
 DATES : Nous contacter



VALORISER VOTRE POINT DE VENTE

Pré-requis : apporter des images de votre lieu de vente pour la personnalisation de votre formation

- Identifiez les points forts et les points d'améliorations
- Sachez l'aménager pour le rendre plus attractif
- Connaissez les règles de base d'une présentation vendeuse
- Découvrez et appliquez les techniques en matière d'aménagement de vitrines, stand...
- Choisissez l'emballage le plus adapté pour vos produits

DURÉE : 2 jours
 DATES : Nous contacter



Rendez vos visuels plus attractifs

PARCOURS COMMUNICATION

Construire votre stratégie digitale

Créer votre fiche entreprise sur google

Préparer vos supports de publicitaires

Réussir vos photographies de produits



CONSTRUIRE VOTRE STRATÉGIE DE COMMUNICATION DIGITALE

- Identifiez les enjeux web pour une TPE.
- Établissez le diagnostic commercial numérique de votre entreprise.
- Élaborez une stratégie digitale.
- Boostez vos supports numériques.

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter



CRÉER VOTRE FICHE ENTREPRISE SUR GOOGLE

- Créez votre fiche entreprise sur Google.
- Faites apparaître votre entreprise dans les résultats du moteur de recherche Google et sur la carte Google Maps.
- Gérez vos avis client

DURÉE : 1 jour
DATES : Nous contacter



PRÉPARER VOS SUPPORTS PUBLICITAIRES

- Identifiez les règles de base de rédaction d'un document commercial.
- Identifiez les notions légales obligatoires et les notions juridiques essentielles sur le droit d'auteur.
- Réalisez votre plan de communication.
- Maîtrisez le logiciel Canva.

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter



VOUS INITIER À LA PHOTOGRAPHIE NUMÉRIQUE

- Pré-requis : apporter smartphone ou appareil photo*
- Optimisez la prise de vue à partir de votre appareil numérique.
 - Maîtrisez les réglages, la lumière et la température de couleur.
 - Découvrez les applications qui permettent de sublimer les images.

DURÉE : 1 jour
DATES : Nous contacter



RÉUSSIR VOS PHOTOGRAPHIES DE PRODUITS

- Pré-requis : apporter smartphone ou appareil photo*
- Maîtrisez les techniques pour valoriser la prise de vue de vos prestations et/ou produits.
 - Mettez-les en valeur.

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter



Formation collective en présentiel



Formation individuelle à distance

Améliorez votre présence sur le web

PARCOURS RÉSEAUX SOCIAUX

Définir votre
stratégie sur les
réseaux sociaux

Créer et animer
votre profil pro
sur Instagram

Créer et animer
votre page pro
sur Facebook

Utiliser LinkedIn pour
développer votre
réseau professionnel



DÉFINIR VOTRE STRATÉGIE SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

- Appréhendez l'impact des réseaux sociaux pour la communication d'une entreprise.
- Découvrez les caractéristiques des principaux réseaux sociaux et choisissez les plus adaptés.
- Planifiez et réussissez votre stratégie

 **DURÉE :** 1 jour
 **DATES :** Nous contacter

CRÉER ET ANIMER VOTRE PROFIL PRO SUR INSTAGRAM

Pré-requis : disposer d'un smartphone et d'un compte Instagram

- Créez et paramétrez votre compte Instagram.
- Utilisez le réseau social de l'image pour promouvoir votre activité.

 **DURÉE :** 2 jours
 **DATES :** Nous contacter

CRÉER ET ANIMER VOTRE PAGE PRO SUR FACEBOOK

Pré-requis : disposer d'un smartphone et d'un compte Facebook

- Apprenez à utiliser le réseau social Facebook pour promouvoir votre activité.
- Découvrez les techniques de communication propres à ce réseau social pour promouvoir votre entreprise.

 **DURÉE :** 2 jours
 **DATES :** Nous contacter

RÉUSSIR SA STRATÉGIE FACEBOOK EN LIGNE

- Identifiez les différences entre un profil, une page, un groupe.
- Identifiez les bons usages d'une page professionnelle.
- Définissez votre stratégie de communication et plan d'actions.

 **DURÉE :** 4 heures
ACCÈS : 1 mois
 **DATES :** Dates au choix

UTILISER LINKEDIN POUR ÉTENDRE VOTRE RÉSEAU PROFESSIONNEL

- Créez votre page LinkedIn et paramétrez-la.
- Construisez votre stratégie de communication et votre ligne éditoriale.

 **DURÉE :** 1 jour
 **DATES :** Nous contacter

BUREAUTIQUE

MAÎTRISEZ EXCEL DES FONDAMENTAUX AU PERFECTIONNEMENT

- Découvrez le tableur Excel et maîtrisez ses fonctionnalités.
- Construisez et réalisez des tableurs avec des calculs automatisés.

 **DURÉE :** 13 heures
ACCÈS : 1 mois
 **DATES :** Dates au choix

MAÎTRISEZ LES BASES DE L'INFORMATIQUE

- Identifiez l'environnement informatique, les manipulations de bases de vos sites professionnels.
- Découvrez et manipulez les principaux logiciels de bureautique.
- Utilisez un service ou un logiciel d'envoi de mails pour contacter ses clients, fournisseurs et autres tiers

 **DURÉE :** 2 jours
 **DATES :** Nous contacter

Améliorez votre présence sur le web

PARCOURS NUMÉRIQUE

Construire le cahier des charges de votre site internet

Créer votre site vitrine avec Wordpress Niveau 1

Créer votre site vitrine avec Wordpress Niveau 2

Référencer naturellement votre site Internet



CONSTRUIRE LE CAHIER DES CHARGES DE VOTRE SITE INTERNET

- Définissez votre besoin : charte graphique, contenus, objectifs, budgets.
- Listez les éléments à produire pour vous préparer à la création de site.

DURÉE : 1 jour
DATES : Nous contacter

CRÉER VOTRE SITE VITRINE AVEC WORDPRESS NIVEAU 1

Prérequis : avoir suivi la formation construire le cahier des charges de votre site internet

- Maîtrisez les connaissances pour concevoir votre site internet avec le système de gestion de contenu.
- Développez votre autonomie pour gérer et faire évoluer vos contenus.

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter

CRÉER VOTRE SITE VITRINE AVEC WORDPRESS NIVEAU 2

- Découvrez les outils, thèmes et extensions pour améliorer et personnaliser votre site
- Soyez plus autonome pour gérer et faire évoluer les contenus
- Soyez au fait des dernières nouveautés

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter

AJOUTER DES FONCTIONS E-COMMERCE A VOTRE SITE WORDPRESS

- Créez, configurez et gérez votre site marchand.
- Structurez et organisez vos contenus.
- Gérez vos commandes : paiements, livraisons.

DURÉE : 3 jours
DATES : Nous contacter

RÉFÉRENCER NATURELLEMENT VOTRE SITE INTERNET

Pré-requis : disposer d'un site internet finalisé ou en cours de finition

- Améliorez et développez la visibilité de votre site internet par un bon référencement.
- Suivez le positionnement de votre site dans votre moteur de recherche.

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter

DYNAMISER VOTRE SITE INTERNET

- Mettez à jour le contenu de votre site internet.
- Optimisez la structure et le contenu de votre site pour améliorer sa visibilité.

DURÉE : 1 jour
DATES : Nous contacter



Gérez financièrement votre micro entreprise

PARCOURS GESTION MICRO

Créer sa micro-
entreprise

Construire vos
tableaux de
bord micro

Déclarer en ligne pour
respecter vos échéances
fiscales et sociales

Anticiper et chiffrer
l'évolution de votre
micro-entreprise



CONSTRUIRE VOS TABLEAUX DE BORD MICRO

- Réalisez la tenue d'un livre de recettes comptables.
- Mettez en place un outil simple et personnalisé pour le suivi de votre activité.
- Etudiez le seuil de rentabilité et la gestion de votre trésorerie.

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter



DÉCLARER EN LIGNE POUR RESPECTER VOS ÉCHÉANCES FISCALES ET SOCIALES

- Organisez la gestion de vos documents administratifs.
- Apprenez à déclarer en ligne vos cotisations sociales ainsi que les revenus de l'entreprise.

DURÉE : 1 jour
DATES : Nous contacter



SÉCURISER LE DÉMARRAGE DE VOTRE ENTREPRISE-MICRO

- Organisez la gestion de vos documents administratifs.
- Apprenez à déclarer en ligne vos cotisations sociales ainsi que les revenus de l'entreprise.
- Soyez accompagné individuellement sur le pilotage de l'activité.

DÉROULEMENT : 13 heures
Soit 7h avec une formation en présentiel et 6 heures d'accompagnement individuel



ANTICIPER ET CHIFFRER L'ÉVOLUTION DE VOTRE MICRO-ENTREPRISE

- Apprenez à sortir de la micro-entreprise.
- Pourquoi, à quel moment et dans quelles conditions ?

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter

LE +

Des intervenants
pédagogiques
experts dans leur
domaine

Gagnez en rentabilité - Faites parler vos chiffres

PARCOURS COMMERCIAL GESTION

Construire
votre stratégie
commerciale

Définir
vos prix

Gestion de la
trésorerie



DÉFINIR VOS PRIX

- Calculez vos coûts de revient et établissez vos prix de vente à partir d'une méthode simple et adaptée à votre activité.
- Maîtrisez l'élaboration de vos devis.

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter



SÉCURISER LE DÉMARRAGE DE VOTRE ENTREPRISE

- Calculez vos coûts de revient et établissez vos prix de vente à partir d'une méthode simple et adaptée à votre activité.
- Maîtrisez l'élaboration de vos devis.
- Soyez accompagné individuellement sur le pilotage de l'activité.

DÉROULEMENT : 20 heures
Soit 14h avec une formation en présentiel
et 6 heures d'accompagnement individuel



GESTION DE LA TRÉSORERIE

- Renforcez vos fondamentaux pour construire des prévisions de trésorerie fiables et pertinentes.
- Apprenez à mettre en place un plan de trésorerie informatisé sous Excel afin de gérer votre quotidien.

DURÉE : 1 jour
DATES : Nous contacter



BIEN GÉRER LA TRÉSORERIE DE MON ENTREPRISE

- Identifiez les composants du compte de résultat et du bilan.
- Catégorisez les indicateurs économiques et financiers de l'entreprise.
- Comparez les données économiques et financières.
- Élaborez des tableaux de bord.

DURÉE : 4 heures
ACCÈS : 1 mois
DATES : Dates au choix



Formation collective en présentiel



Formation individuelle à distance

81%

des créateurs d'entreprise
accompagnés par les CMA
franchissent le cap des
trois ans.

Faites des normes un atout



HYGIÈNE ALIMENTAIRE POUR L'ACTIVITÉ DE RESTAURATION COMMERCIALE

- Connaissez la réglementation en vigueur applicable à votre activité.
- Maîtrisez l'essentiel des règles d'hygiène spécifiques à la restauration
- Adaptez votre comportement et vos méthodes de travail en vue d'assurer une bonne sécurité des aliments et des consommateurs
- Assurez le suivi de votre système HACCP

DURÉE : 2 jours
DATES : Nous contacter



RENOUVELER VOS CONNAISSANCES EN HYGIÈNE ALIMENTAIRE

- Maîtrisez les évolutions réglementaires
- Identifiez les dangers et les éléments à maîtriser lors des fabrications.
- Évaluez votre organisation et adoptez les bons comportements pour garantir la sécurité du consommateur

DURÉE : 1 jour
DATES : Nous contacter



CRÉER ET METTRE À JOUR VOTRE DOCUMENT UNIQUE

- Connaissez et maîtrisez les obligations législatives et réglementaires en matière de risques professionnels
- Réalisez votre document unique et sachez le mettre à jour
- Prévenez les risques et partagez les bonnes pratiques au sein de votre entreprise

DURÉE : 1 jour
DATES : Nous contacter

Formation animée par la CMA ou les organisations professionnelles



MAÎTRE ARTISAN ET MAÎTRE ARTISAN D'ART

L'appellation de Maître Artisan ou Maître Artisan d'Art constitue la plus éminente reconnaissance dans le secteur de l'artisanat et de l'artisanat d'art.

Elle atteste non seulement de l'excellence du savoir-faire acquis, mais également de l'engagement authentique du détenteur en faveur de la valorisation de l'artisanat et de l'artisanat d'art.

Pourquoi bénéficier du titre de Maître Artisan ou Maître Artisan d'Art ?

Cette qualification constitue un avantage commercial avéré et vous donne le droit d'afficher le logo rouge de Maître Artisan ou Maître Artisan d'art.

Comment candidater au titre de Maître Artisan ou de Maître Artisan d'Art ?

Pour Maître Artisan :
Anne-Sophie Loriau
as.loriau@cma-ariege.fr
05 34 09 88 04

Pour Maître Artisan d'Art :
Gérard Roux
g.roux@cma-ariege.fr
05 34 08 88 05



VOUS AFFIRMER À L'ORAL ET SAVOIR CONVAINCRE

- Identifiez et valorisez vos ressources : talents et forces.
- Prenez conscience de vous-même par votre parole.
- Améliorez votre posture et votre comportement pour plus de présence.

 **DURÉE :** 2 jours
 **DATES :** Nous contacter



MAÎTRE D'APPRENTISSAGE EN ENTREPRISE ARTISANALE TPE-PME

**Transmettre ses compétences n'est pas forcément inné.
Cette formation aidera le chef d'entreprise dans ses nouvelles missions
de maître d'apprentissage.**

- Comprenez la fonction de maître d'apprentissage, facilitez le recrutement et l'intégration de votre apprenti.
- Favorisez les relations avec le centre de formation : référentiel, visite et évaluation du jeune.

 **DURÉE :** 7 heures
ACCÈS : 2 mois
 **DATES :** Dates au choix



ÉLABORER LES CONTRATS DE TRAVAIL EN TOUTE SÉCURITÉ DANS UNE PERSPECTIVE RSE

- Distinguez les différentes étapes d'un processus de recrutement d'un salarié, depuis l'identification du besoin jusqu'aux formalités liées à l'embauche.
- Identifiez la procédure pour rompre un contrat de travail dans le respect de la réglementation en vigueur.

 **DURÉE :** 5 heures
ACCÈS : 1 mois
 **DATES :** Dates au choix



INTÉGRER LE DÉVELOPPEMENT DURABLE

- Découvrez les notions en établissant une cartographie des acteurs.
- Réalisez un autodiagnostic
- Définissez vos orientations et bonnes pratiques pour les communiquer.

 **DURÉE :** 5 heures
ACCÈS : 1 mois
 **DATES :** Dates au choix



Formation collective en présentiel



Formation individuelle à distance

BM

Brevet de maîtrise

Obtenez la plus haute qualification professionnelle et devenez Maître Artisan
Une formation d'excellence pour acquérir ce statut et vous préparer à créer ou développer votre entreprise.

OBJECTIFS

« Une double qualification : technique et gestionnaire »

Une prise de recul sur votre activité et l'intégration à un groupe de dirigeants partageant les mêmes besoins. La mise en pratique immédiate au sein de votre entreprise : des outils concrets et personnalisables.

CRÉER ET DÉVELOPPER UNE ENTREPRISE

- Conduire un projet de création, de reprise ou de développement d'activité
- Situer l'entreprise artisanale et ses acteurs dans son environnement institutionnel et privé

COMMERCIALISER LES PRESTATIONS EN FRANÇAIS ET EN LANGUE ÉTRANGÈRE ANGLAIS

- Définir le positionnement commercial de l'entreprise et l'offre de prestation proposée
- Définir et mettre en oeuvre le plan d'actions commerciales
- Organiser la vente de prestations et des produits tendance

GÉRER L'ENTREPRISE LORS DE LA CRÉATION, DU RACHAT OU DU DÉVELOPPEMENT DE L'ACTIVITÉ ET PILOTER SON DÉVELOPPEMENT

- Construire le dossier financier de l'entreprise à destination des partenaires extérieurs
- Piloter au quotidien la rentabilité de l'entreprise

GÉRER LES RESSOURCES HUMAINES DE L'ENTREPRISE

- Communiquer efficacement dans son environnement professionnel
- Mener un recrutement, développer les compétences et animer une équipe de travail
- Analyser et améliorer l'organisation du travail

RECRUTER ET FORMER UN ALTERNANT

- Maîtriser le cadre juridique du contrat d'apprentissage
- Recruter, former et évaluer un apprenti
- Acquérir les compétences nécessaires à la fonction de maître d'apprentissage

Contact
Sylvie Tessier
05 34 09 88 00
s.tessier@cma-ariege.fr

ADEA

Adjoint(e) de dirigeant(e) d'entreprise artisanale TPE/PME

Une formation en adéquation avec les besoins de l'entreprise artisanale permettant au collaborateur du chef d'entreprise de gagner en performance et efficacité.

OBJECTIFS

« ADEA, une formation concrète, pratique et opérationnelle »

La formation diplômante ADEA valorise les acquis professionnels en se préparant aux postes d'assistant.e de direction, d'assistant.e administratif et comptable ou encore d'assistant.e commercial.e. Les exercices pratiques et études de cas concrets renforcent les compétences et permettent une application immédiate dans l'entreprise.

Bloc 1

Assister à la gestion des ressources humaines et au management des collaborateurs d'une entreprise artisanale tpe/pme

Bloc 2

Assurer la comptabilité générale d'une entreprise artisanale tpe/pme

Bloc 3

Assurer la rentabilité et la réalisation des budgets de sa tpe/pme

Bloc 4

Assurer l'organisation administrative avec les outils bureautique numérique

Bloc 5

Définir sa stratégie commerciale et son marketing digital

MODALITÉS

- Possibilité d'individualiser le parcours de formation en suivant un ou plusieurs blocs selon vos besoins.
- Rythme à temps partiel à raison de 3 jours de formation par semaine en moyenne.
- Obtenir un diplôme de niveau 4 (niveau Bac) Possibilité d'obtenir certains blocs de compétences par la voie de la VAE.

PUBLIC CIBLE

- Chefs d'entreprise,
- Collaborateurs conjoints ou salariés
- Porteurs de projets
- Demandeurs d'emploi
- Jeunes de moins de 29 ans

PRÉ-REQUIS

Justifier de 2 ans d'expérience professionnelle en rapport avec la certification visée ou avoir un niveau de formation général équivalent à celui d'un niveau 3 (BEP/CAP).

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Formation présentielle et à distance
- **Éligible CPF, prise en charge OPCO, FAF CEA et région Occitanie selon votre statut**

LIEU DE FORMATION

Toulouse
Planning sur demande à
formationcontinue@cma-ariège.fr
05 34 09 88 04

Centre de formation aux métiers de l'artisanat de l'Ariège

ALIMENTAIRE

- Boucher **CAP / BP**
- Charcutier traiteur **CAP**
- Boulanger **CAP**
- Pâtissier **CAP**
- Cuisine **CAP**
- Cuisinier en dessert de restaurant **CS**

HÔTELLERIE

- Commercialisation et service en hôtel, café et restaurant **CAP**
- Employé barman **CS**

SPORT

- Activités physiques pour tous **BP JEPS**

AUTOMOBILE - CARROSSERIE

- Maintenance de véhicules Option voitures particulières **CAP / BAC PRO**
- Carrossier automobile **CAP**
- Peintre automobile **CAP**

SERVICES

- Métiers de la coiffure **CAP / BP**
- Equipier polyvalent du commerce **CAP**
- Métiers du commerce et de la vente Option A Animation et gestion de l'espace commercial **BAC PRO**
- Métiers du commerce et de la vente Option B Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale **BAC PRO**

BÂTIMENT - GROS OEUVRE

- Couvreur **CAP**
- Maçon **CAP**
- Zingueur **CAP**

BÂTIMENT - ÉNERGIE

- Electricien **CAP**
- Monteur en installation sanitaire **CAP**
- Monteur en installation thermique **CAP**
- Maintenance des équipements thermiques individuels **CS**
- Monteur installateur génie climatique sanitaire **BP**

BÂTIMENT - AMÉNAGEMENT FINITION

- Carreleur mosaïste **CAP**
- Menuisier fabricant **CAP**
- Menuisier installateur **CAP**
- Métallier **CAP**
- Métiers du plâtre et de l'isolation **CAP**
- Peintre applicateur de revêtements **CAP**



cm-ariège.fr

TRANSFORMEZ VOS PASSIONS EN CARRIÈRE

Formations professionnelles de qualité du **CAP** au **BM**, offrant une expérience pratique et un encadrement personnalisé.

80%

des apprentis sortants trouvent un emploi dans les 6 mois après la fin de leur formation.

BAC PRO

Bac Professionnel (niveau 4)

BM

Brevet de Maîtrise (niveau 5)

BP

Brevet Professionnel (niveau 4)

CAP

Certificat d'Aptitude Professionnelle (niveau 3)

CS

Certificat de Spécialisation (niveau 3 ou 4)

BP JEPS

BP Jeunesse, Éducation Populaire et Sport (niveau 4)

Nos formations évoluent en permanence.
Contactez-nous pour connaître les dernières nouveautés.

Soyons les artisans de votre réussite

Le réseau de La Chambre de Métiers et de l'Artisanat est la maison de tous les artisans et de tous ceux qui souhaitent le devenir. Grâce à notre culture de l'accueil, à notre maîtrise complète de la filière et à un maillage efficace à travers l'un des plus grands territoires français, nous accompagnons chaque artisan tout au long de son parcours.

Découvrez l'ensemble de nos services en prenant contact avec votre Chambre de Métiers et de l'Artisanat de l'Ariège.

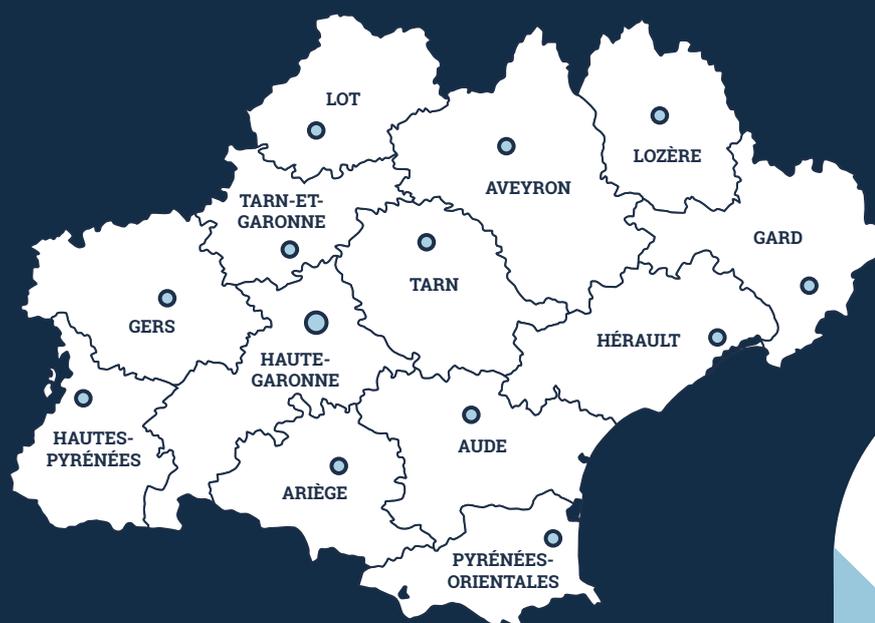
13
territoires

170
diplômes

50
métiers

9 200 apprentis

17 637 stagiaires



CMA de l'Ariège
2 rue Jean-Moulin 09000 FOIX
Julien Jeannin
Téléphone
06 85 74 75 25
Email
formationcontinue@cma-ariège.fr

CMA FORMATION

FOIX

